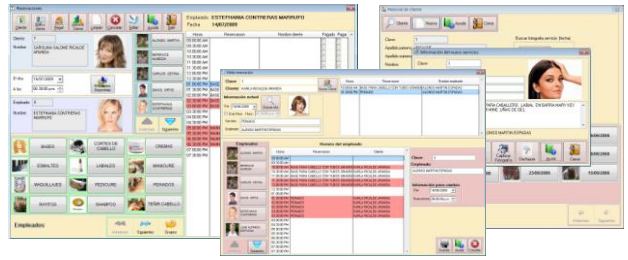


Soft Estéticas 2010

Sistema de punto de venta, reservaciones e inventarios para centros de belleza como Estéticas, Peluquerías, Spas, Etc.



El programa de punto de venta y administración de centros de belleza SOFT ESTETICAS, ha sido especialmente diseñado para resolver de forma práctica y sencilla la administración de estéticas, peluquerías, centros de belleza y spas.

El programa incorpora el punto de venta, reservaciones, facturación, caja, inventarios y todo un conjunto de reportes que le ayudarán a tener la información de manera oportuna.

Características principales:

- El sistema puede funcionar en una sola computadora o en red local (no inalámbrica) por el mismo licenciamiento.
- Las imágenes de empleados, clientes y productos, pueden ser tomadas directamente de archivos previamente cargados en la PC donde se utilizará el sistema o capturadas desde una cámara Web.
- Paquetes: Uso de paquetes en los cuales se podrán incluir múltiples servicios que incluirá el paquete
- Recetas: Posibilidad de definirle a cada servicio una receta que lo compondrá (muy útil para trabajar con los inventarios)
- Inventarios: debido a que la base de todo comercio es la compra y venta de los productos, aquí la importancia de llevar un buen manejo que permita mantener el control oportuno y correcto de esta información, con esta opción es posible conocer al final del periodo contable un estado confiable de la situación económica del establecimiento.
- Cuenta con un menú de operaciones el cual está integrado por el punto de venta, facturas, cuentas por cobrar, corte de caja, citas y reservaciones, monitor de reservaciones, historial de clientes, comisiones, facilitar valores de comisiones, importación de datos de Excel.
- Importación de datos: para facilitar la captura de los datos, el sistema cuenta con la opción de importación de información directamente de archivo en Excel, de tal forma que en un solo movimiento, toda la información que contenga el documento será trasladada a los respectivos catálogos. (clientes, empleados, productos de ventas y productos de almacén)
- Punto de venta: módulo en el cual se realizan los cobros del servicio que se le haya realizado a los clientes, (cuenta con la opción de reimprimir los tickets de las ventas, cancelar las ventas realizadas o simplemente ser visualizada la información histórica)
- Facturas: módulo en el cual se factura las ventas que anteriormente se le hayan cobrado a los clientes para emitir el documento fiscal que el vendedor (empleado) entrega al comprador (cliente) y que acredita que ha realizado una compra por el importe reflejado en el mismo, estos documentos fiscales podrán ser cancelados, o reimprimos a impresoras determinadas en la configuración.
- Cuentas por cobrar: el sistema cuenta con un módulo especialmente para llevar el control de las cuentas que se expidieron a crédito desde el cual se podrán realizar abonos, a una o más cuentas pendientes o la liquidación de las mismas.
- Cuentas abiertas: el sistema podrá mantener cuentas pendientes por cobrar durante el turno activo, permitiendo la edición de la nota de ventas antes del pago definitivo.
- Comisiones: debido a que en los establecimientos como estéticas, salones de belleza, spas, etc., se premia el esfuerzo del vendedor dándole un incentivo, el sistema contempla el control y cálculo de comisiones de acuerdo a las ventas registradas por cada uno de ellos de tal forma que con esto el empleado obtendrá mayores ingresos cuanto mayor importe de venta genere. La comisión suele consistir en un porcentaje fijo aplicado sobre el precio de la venta de producto pero también puede establecerse un importe por servicio. Todo este depende del manejo

interno del establecimiento. Es posible emitir en diferentes formatos los reportes (en pantalla, directo a impresora, Excel, ASCII) en base a la información recopilada y procesada.

- Para definirle a cada empleado el concepto de comisión que recibirá (importe fijo o porcentaje) el sistema cuenta con la opción de facilitar la asignación de este dato de una manera muy sencilla individual o grupal.
- Corte de caja: desde este punto del sistema, se podrá visualizar todos los movimientos de caja tanto los ingresos en ventas, abonos de las cuentas por cobrar o los retiros de caja para que al final de turno, se tenga un reporte resumido y/o detallado de los movimientos de caja de lo que se haya vendido durante el día, se detalla la forma de pago si fue efectivo, cheque, tarjeta de crédito etc.
- Maneja múltiples formas de pago: efectivo, tarjeta, vales y crédito (con opción de añadir más) y con ello permite la posibilidad de combinar las diferentes formas de pago para cubrir el total de una cuenta.
- Reservaciones: En esta parte del sistema se puede llevar el control de las citas y reservaciones por empleado ya que es posible realizar la cancelación de una reservación y la edición de las citas reservadas tomando en consideración la disponibilidad del empleado, otro punto principal es que por medio de este módulo podemos realizar el pago directo de las citas pendientes y validar su estado (pendientes o pagadas)
- Monitor de reservaciones: Opción que permite visualizar el total de citas pendientes del día y/o por empleado, esto facilitara al comercio el obtener la información de carga de trabajo en general y de igual forma por empleado
- Cuenta con un módulo especialmente diseñado para llevar el historial de los clientes, de manera gráfica, ya que permite asignarle imágenes con comentarios adicionales para ser más específicos por cada visita que realice el cliente al comercio, debido a la información que es capturada, permite obtener el número de visitas que el cliente ha realizado y el último servicio que se realizó. Esta información es posible tomarse directamente desde una nota de venta previamente cobrada.
- Genera reportes de los catálogos e información más importante que conforma el sistema, al igual que reportes de ventas por cliente y facturas definiendo el día en el sistema o rangos de periodos, dependiendo la necesidad del reporte el cual podrá ser generado como archivos para ser impresos ya sea en pantalla o directo a la impresora, en Excel, y ASCII.
- Manejo de usuarios administradores y usuarios limitados para ofrecerle mayor seguridad al sistema (configurable).
- Uso de contraseña para la base de datos, independiente a los usuarios, para brindarle mayor seguridad a la información recopilada.
- Soporte técnico sin costo vía email. softesteticas@nationalsoft.com.mx
- Dos modos de licenciamiento para adecuarse a las necesidades: Renta mensual y registro permanente.
- Posibilidad de adecuaciones personalizadas. (con costo)

Requerimientos PC:

- Windows XP Pro, 512 MB RAM+, DD 40 GB, CD, res. 1024 x 768
- Vista Business / Ultimate, 1 GB RAM+, DD 40 GB, CD, res. 1024 x 768

Opcional:

- Miniprinter y cajón de dinero
- Monitor Touch Screen

Baja un demo www.nationalsoft.com.mx

Distribuidor: